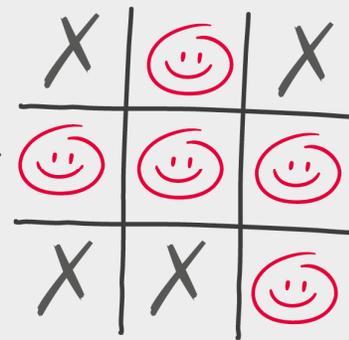


**Treffen Sie die richtige  
Wahl, wenn es um Ihren  
neuen Job geht**



Treffen Sie die richtige Wahl und verstärken Sie unsere Regionaldirektion Süd in München zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

## **Sales Manager im Bereich Kreditversicherung (m/w/d)**

Langeweile kommt in unserem Team nicht auf. Sie arbeiten mit uns in einem internationalen Umfeld in unserer Regionaldirektion Süd in München und sind verantwortlich für die Akquise neuer Geschäftsverbindungen und Kunden in einem definierten Gebiet.

### **Reizen Sie diese Aufgaben?**

- Systematische Akquisition von neuen Geschäftsverbindungen
- Aktive Einleitung aller zur Kundengewinnung erforderlichen vertrieblichen Maßnahmen
- Aufbau und Pflege eines eigenen Netzwerkes, insbesondere im Vertriebsgebiet
- Aktive und zielorientierte Zusammenarbeit mit Maklern und anderen Vertriebspartnern
- Umsetzung der vereinbarten Aktivitäten zur Erreichung der Vertriebsziele
- Sonderaufgaben.

### **Wie arbeiten Sie am liebsten?**

- Begeistert am Kennenlernen neuer Gesprächspartner und lösungsorientiert bei Kundenproblemen
- Souverän im Auftreten bei unterschiedlichsten Gesprächspartnern und mit viel rhetorischem Geschick in Verhandlungen
- Angespornt von den Herausforderungen des Wettbewerbs und dem wirtschaftlichen Umfeld
- Eigeninitiativ und aufgeschlossen gegenüber Neuerungen
- Teamorientiert und offen in der Kommunikation

### **Bringen Sie folgendes mit?**

- Eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium der Wirtschaftswissenschaften und Interesse und Spaß am erfolgreichen Verkauf von Atradius-Produkten
- Mindestens 3-jährige Erfahrung im Vertrieb in einer ähnlichen Funktion
- Kenntnisse im Finanz- bzw. Versicherungsbereich sind von Vorteil
- Gute Kenntnisse über wirtschaftliche Zusammenhänge sind interessante Gesprächsaufhänger und lassen sich von Ihnen in vertrieblichen Erfolg umsetzen
- Ein hohes Maß an Reisebereitschaft
- Fundierte Kenntnisse in den MS-Office-Anwendungen und der englischen Sprache

### **Suchen Sie außerdem?**

- Einen verlässlichen Arbeitgeber mit langfristiger Ausrichtung, der zu den Marktführern der Branche gehört
- Herausfordernde Aufgaben und interessante Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld
- Einen wertschätzenden Umgang untereinander und zu unseren Kunden, flexible Arbeitszeiten, eine attraktive Altersversorgung und viele andere Sozialleistungen

### **Möchten Sie wissen, wer wir sind?**

Atradius ist ein globaler Anbieter von Kreditversicherungen, Bürgschaften und Inkassodienstleistungen mit einer strategischen Präsenz in über 50 Ländern. Die von Atradius angebotenen Kreditversicherungs-, Bürgschaften- und Inkasso-Produkte schützen Unternehmen weltweit vor den Ausfallrisiken beim Verkauf von Waren und Dienstleistungen auf Kredit. Atradius ist Mitglied der Grupo Catalana Occidente (GCO.MC), einer der größten Versicherer in Spanien und einer der größten Kreditversicherer der Welt. Weitere Informationen finden Sie online unter [www.atradius.de](http://www.atradius.de)

### **Haben Sie noch Fragen zu unserem Angebot?**

Dann rufen Sie uns an. Andrea Zinner, Human Resources, steht Ihnen unter der Telefonnummer (0221) 2044 4174 oder per E-Mail [andrea.zinner@atradius.com](mailto:andrea.zinner@atradius.com) gerne als Ansprechpartnerin zur Verfügung.

### **Überzeugt? Dann sollten wir uns kennenlernen!**

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung per Mail inkl. Motivationsschreiben, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an: [Bewerbung@atradius.com](mailto:Bewerbung@atradius.com)

Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Homepage: [www.atradius.de](http://www.atradius.de)